

Откройте франшизу ИТ-бизнеса.

Вы будете помогать предпринимателям
получать клиентов через интернет
и зарабатывать на этом от **350 000 рублей в месяц!**

Уже увеличиваем продажи для:



Команда Business Progress



Главная суть на одном слайде:

- За **21 день** мы проведем обучение и запустим ваше представительство
- За срок **от 2-3 месяцев** вы сможете полностью отбить свои вложения
- За год, при выполнении всех инструкций, вы заработаете **до 4,200,000 рублей**
- Мы даем **юридическую гарантию окупаемости** франшизы при выполнении всех регламентов



Антикризисная франшиза №1

Сейчас многие компании испытывают
огромные проблемы в своих бизнесах,
в связи с падением покупательской способности
населения и уменьшения кол-ва клиентов.
Мы продаем бизнесу конкретных клиентов
по цене 40-83 рубля за штуку.

За коронакризис мы выросли на 290%



Business Progress - официальный партнер Сбербанка



Министерство экономического развития, совместно со Сбербанком создало специальную платформу знаний и сервисов для бизнеса «Деловая среда»

Цель этой платформы - помочь предпринимателям в более эффективном запуске и управлению бизнесом АО «Деловая среда» выбрала Business Progress официальным партнером по направлению «Маркетинг» .

ПОСМОТРЕТЬ СЕРТИФИКАТ
ОФИЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРА

ПОСМОТРЕТЬ ИНФОРМАЦИЮ О НАС
НА САЙТЕ ПАО «СБЕРБАНКА»

Спрос на наши услуги вырос более чем в 2,5 раза за время самоизоляции

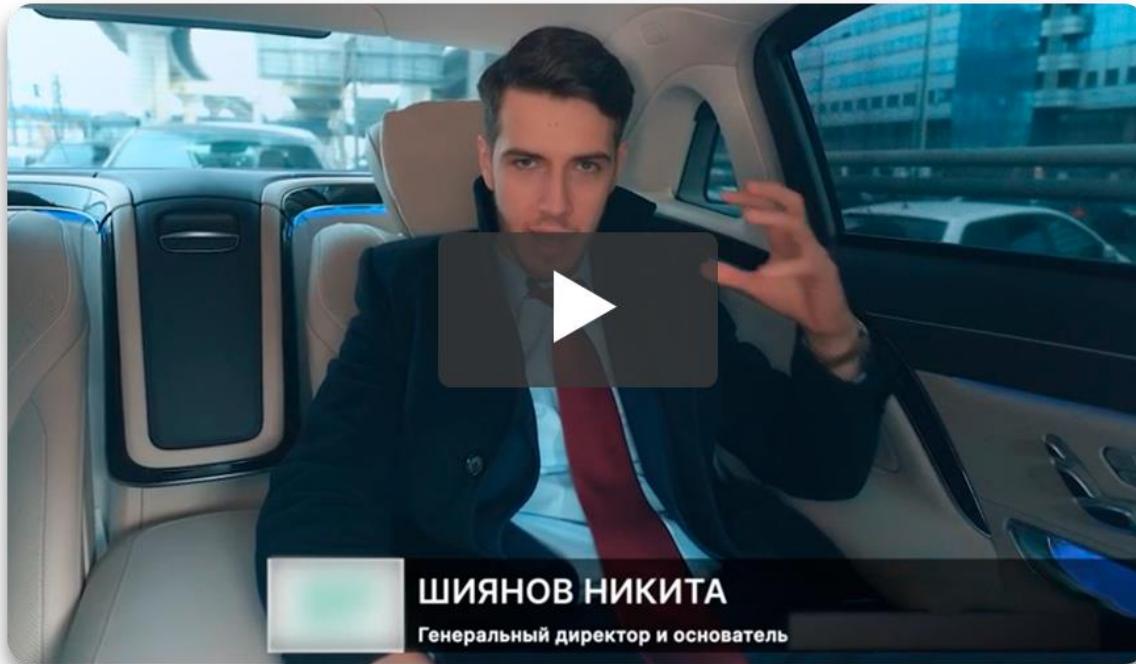
Компании сейчас срочно ищут решение, которое поможет найти клиентов и спасти бизнеса, в результате этого мы получаем огромное кол-во запросов от клиентов и быстрое заключение договоров и начало сотрудничество. В связи с повышенным спросом мы передаем партнерам увеличенную базу клиентов.

[Посмотрите видео с итогами карантина 2020 года](#)



Если вы хотите посмотреть короткий ролик и понять
“Что в принципе за франшиза”,

то данный материал - специально для вас.



Смотреть ролик

Посмотрите выпуск на РБК-ТВ



ПОСМОТРЕТЬ ВИДЕО-ПРЕЗЕНТАЦИЮ

Ваша главная задача – организовать отдел продаж

Мы обучаем нашей бизнес-системе,
обеспечиваем базой Клиентов
и полное техническое сопровождение
при оказании услуги

Вы отбираете сотрудников
по готовым алгоритмам и базе резюме,
контролируете выполнение
показателей и масштабируете
отдел продаж



Ключевые факты нашей франшизы

- 1** Продукт запатентован – отсутствуют конкуренты в РФ
- 2** Каждый клиент платит в среднем по 38 000 рублей
- 3** С каждой сделки вы получаете 80% прибыли
- 4** Оказание услуги осуществляется полностью головным офисом
- 5** Мы передаем Вам по 80 потенциальных клиентов в неделю
- 6** Ваши клиенты платят постоянно, так как срок договора с ними – 1 год



[ПОСМОТРЕТЬ ТОП-6 ПРЕИМУЩЕСТВ ИТ-БИЗНЕСА](#)

5 причин запустить бизнес по нашей франшизе прямо сейчас

Другие франшизы

- Возможности развития только в рамках города.
- Высокая конкуренция, демпинг, коррупция и др.
- Большие расходы на поиск горячих клиентов.
- Сильно зависит от курса Российского рубля.
- Зависят и страдают от мировых пандемий.
- Отсутствие полноценного обучения.
- Отсутствие гарантий в результате.
- Отсутствие 1000000000 Р. активов.
- Обязательный контакт с людьми.
- Действие договора 1 год.

Business Progress

- Гарантируем результат от 400 % за первый год.
- Отсутствие конкуренции, демпинга, коррупции и т.д.
- Отсутствует зависимость от любого курса валют.
- Отсутствует зависимость от мировых пандемий.
- Возможности развития по всему земному шару.
- Полностью обеспечиваем Вас клиентами.
- Полноценное обучение на всем этапе.
- Активы компании более 1 млрд р.
- Действие договора - бессрочно.
- Высокая рентабельность 80%.

90% франшиз в России не рабочие

Наверняка вы уже посмотрели насколько разных франшиз и увидели, что все предлагают открыть бизнес и зарабатывать **200-300-500т. прибыли в месяц.**

Однако, когда вы начинаете "копать глубже", обнаруживаются, что франшизы "**не работают**".

Перед тем, как мы расскажем подробнее о франшизе, мы хотим дать слово авторитетным источникам, которые **пишут о нас**.



О нас пишут

Сбербанк - крупнейший банк России

Франшиза от Business Progress
вошла в список аккредитованных
франшиз, которые Сбербанк
рекомендует к покупке

[Прочитать полностью](#)

The screenshot shows a tablet displaying the Sberbank website's business banking section. At the top, there's a navigation bar with links like 'Расчетный счет', 'Кредиты для бизнеса', 'Прием платежей', 'Бизнес-карты', 'Сервисы и услуги', and 'Помощь и поддержка'. Below the navigation, there's a heading '#сбореги бизнес' and a sub-section 'Малому бизнесу и ИП'. On the right side of the screen, there's a green button '+ открыть сч'.

In the center, there's a large green logo for 'СБЕРБАНК' with three horizontal bars above it. To the right of the logo, there's a photo of a business meeting in a conference room. Below the photo, there's a section titled 'О франшизе' (About the franchise) which contains text about the benefits of the franchise and some statistics. At the bottom of the page, there's a table with data:

СОВЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	ФРАНШИЗЫ ПРЕДПРИЯТИЙ	ГОД ОСНОВАНИЯ ФРАНШИЗЫ
1	150	2016 год

On the far right of the tablet, there's a red arrow pointing towards the device.

О нас пишут

РБК - крупнейшее бизнес СМИ в России

Business Progress, научившаяся распознавать контактную информацию посетителей сайтов и балансирующая на почти неуловимой грани между хакерством и обработкой «больших данных», принесла в прошлом году 74 млн руб. выручки и 23 млн руб. прибыли»



A smartphone screen showing a news article from RBC. The top status bar shows signal strength, battery level at 100%, and the time 4:21 PM. The news article is titled "Контактный вундеркинд" (Contact Data Wunderkind) and discusses a young entrepreneur selling personal data of social network users. It includes a photo of a man in a suit.

О нас пишут

Ernst & Young - одна из крупнейших в мире аудиторских компаний

«Конкурс «Предприниматель года»
компании EY – самый престижный
международный конкурс для предпринимателей.

Решением независимого жюри в состав
финалистов международного конкурса вошел
генеральный директор Business Progress

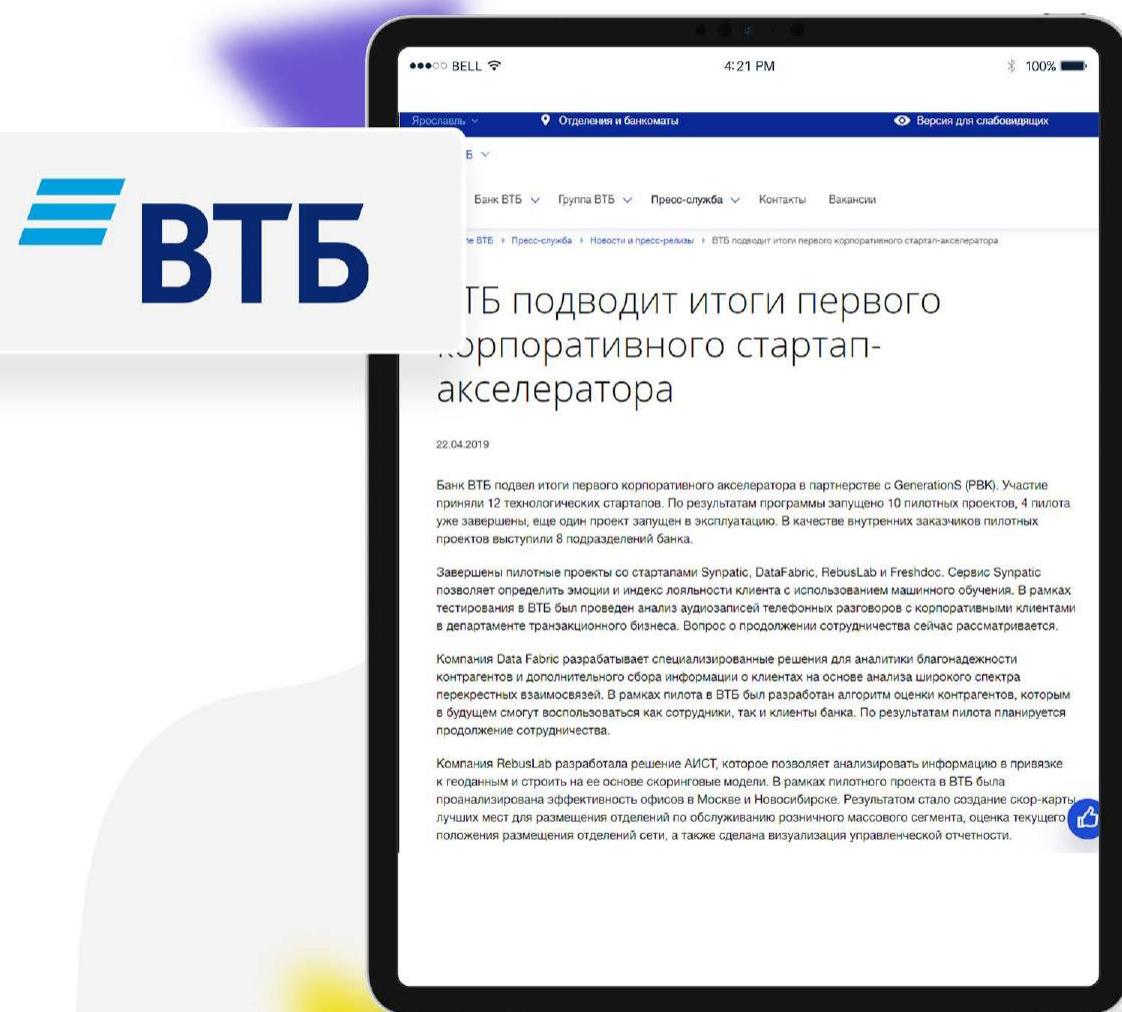


The image shows a smartphone displaying a news article from the EY website. The phone's status bar indicates it is 4:21 PM with 100% battery. The website header includes the EY logo, the tagline 'Совершенствуя бизнес, улучшаем мир', and navigation links for 'Client Portal', 'Библиотека', 'О нас', 'Newsroom', and 'Оставайтесь'. The main content area features a headline: 'Пресс-релиз' (Press Release) and 'Независимое жюри объявило финалистов международного конкурса EY «Предприниматель года 2019» в России' (Independent jury announced the finalists of the international EY «Entrepreneur of the Year 2019» competition in Russia). The date 'Москва, 1 октября 2019 г.' (Moscow, October 1, 2019) is mentioned. A sidebar on the left lists categories: Newsroom (highlighted in yellow), Press-releases (highlighted in yellow), PR-contacts, PR-projects, Articles, Analyst Relations, and Figures and facts. The right side of the screen contains the full text of the press release, mentioning the selection of finalists by the independent jury and the involvement of several notable individuals.

О нас пишут

ВТБ - 6 по капитализации компания в России

Компания Business Progress, разработавшая технологию лидогенерации, уже начало сотрудничество с ВТБ в направлении привлечения компаний малого и среднего бизнеса — с командой проекта подписан договор.»



The smartphone screen shows a news article from the VTB website. The article title is "ВТБ подводит итоги первого корпоративного стартап-акселератора". It was published on April 22, 2019. The text discusses the first corporate startup accelerator in partnership with GenerationS (PBK). It mentions 12 technological startups, 10 pilot projects, and 8 internal clients. It also highlights the completion of pilot projects with Synaptic, DataFabric, RebusLab, and Freshdoc, and the analysis of cross-client interactions.

ВТБ подводит итоги первого корпоративного стартап-акселератора

22.04.2019

Банк ВТБ подает итоги первого корпоративного акселератора в партнерстве с GenerationS (PBK). Участие приняли 12 технологических стартапов. По результатам программы запущено 10 пилотных проектов, 4 пилота уже завершены, еще один проект запущен в эксплуатацию. В качестве внутренних заказчиков пилотных проектов выступили 8 подразделений банка.

Завершены пилотные проекты со стартапами Synaptic, DataFabric, RebusLab и Freshdoc. Сервис Synaptic позволяет определять эмоции и индекс лояльности клиента с использованием машинного обучения. В рамках тестирования в ВТБ был проведен анализ аудиозаписей телефонных разговоров с корпоративными клиентами в департаменте транзакционного бизнеса. Вопрос о продолжении сотрудничества сейчас рассматривается.

Компания Data Fabric разрабатывает специализированные решения для аналитики благонадежности контрагентов и дополнительного сбора информации о клиентах на основе анализа широкого спектра перекрестных взаимосвязей. В рамках пилота в ВТБ был разработан алгоритм оценки контрагентов, которым в будущем смогут воспользоваться как сотрудники, так и клиенты банка. По результатам пилота планируется продолжение сотрудничества.

Компания RebusLab разработала решение АИСТ, которое позволяет анализировать информацию в привязке к геоданным и строить на ее основе скоринговые модели. В рамках пилотного проекта в ВТБ была проанализирована эффективность офисов в Москве и Новосибирске. Результатом стало создание скор-карты лучших мест для размещения отделений по обслуживанию розничного массового сегмента, оценка текущего положения размещения отделений сети, а также сделана визуализация управленческой отчетности.

О нас пишут

АО «PBK» — государственный фонд фондов и институт развития венчурного рынка РФ

Объем инвестированных
средств - **51,2 млрд руб**

«ВТБ признала услуги Business Progress,
среди 190 ИТ-компаний»



The smartphone screen displays a news article from the "Media Review" section of the PBK website. The article is titled "ВТБ признал услуги лучшими среди 190 ИТ-компаний". It includes a sub-headline about "Корпоративные акселераторы для технологических стартапов GenerationS". The main text discusses the launch of pilot projects by the bank's corporate accelerator, GenerationS, which received 190 applications from Russia, the CIS, and Europe. The article highlights 12 of the most promising companies that meet the requirements of the client. Participants received business cases during the accelerator and will be able to fulfill tasks set by partners. The BTB accelerator was launched in May 2018 to find innovative solutions in the fields of testing and piloting in the bank. The sidebar on the right lists various news categories such as "Новости", "Facebook Review", "Media Review" (which is selected), "Фоторепортажи", "Видеоматериалы", "Пресс-пакет", and "Подписка". Below that is a "Выбор рубрики:" section with links to "PBK", "НТИ", "Венчурная отрасль", "Инновационная экосистема", and "Все". A search bar at the bottom is labeled "Поиск по названию:" with a green "Применить" button.

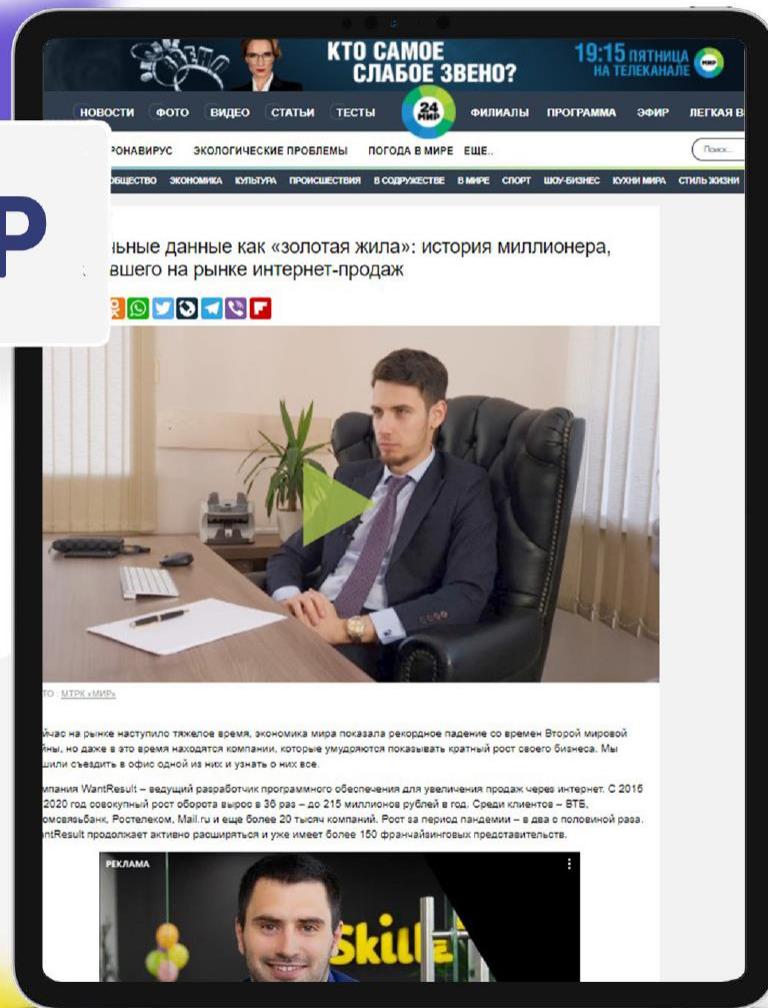
О нас пишут

Телеканал МИР – один из крупнейших телеканалов в СНГ, охватывает более 105,000,000 абонентов и более 23 стран вещания.



«С 2015 по 2020 год совокупный рост оборота вырос в 36 раз – до 215 миллионов рублей в год.»

[Прочитать полностью](#)



Как выглядит процесс запуска нового партнера?

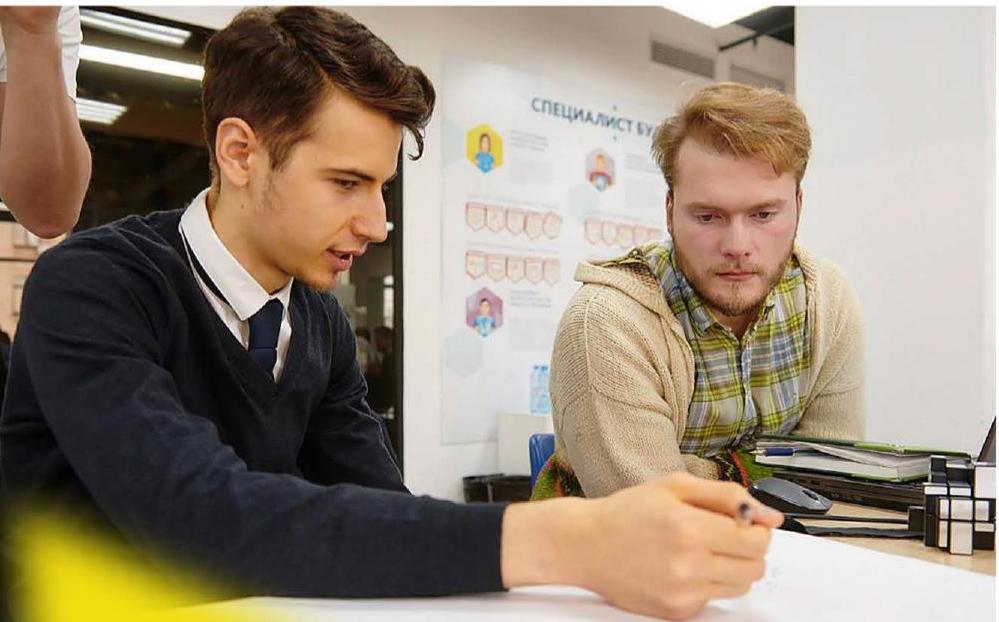
Вideo-интревью с командой из 7 специалистов головного офиса



СМОТРЕТЬ ВИДЕО-ИНТЕРВЬЮ



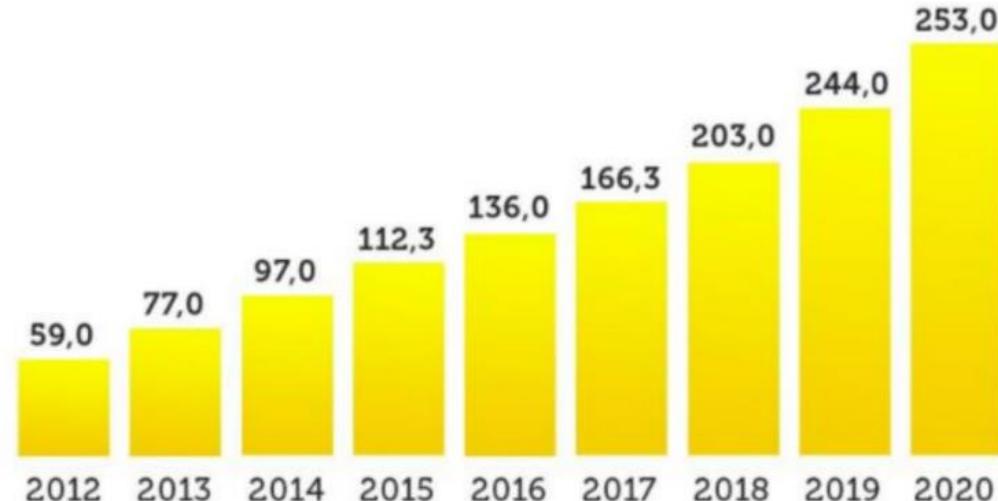
Жизнь компании



Успешная франшиза всегда работает
на большом растущем рынке!

Мы работаем на рынке интернет-рекламы,
который за последние несколько лет вырос

в 4,5 раза
до 253 млрд
за 2020 год!

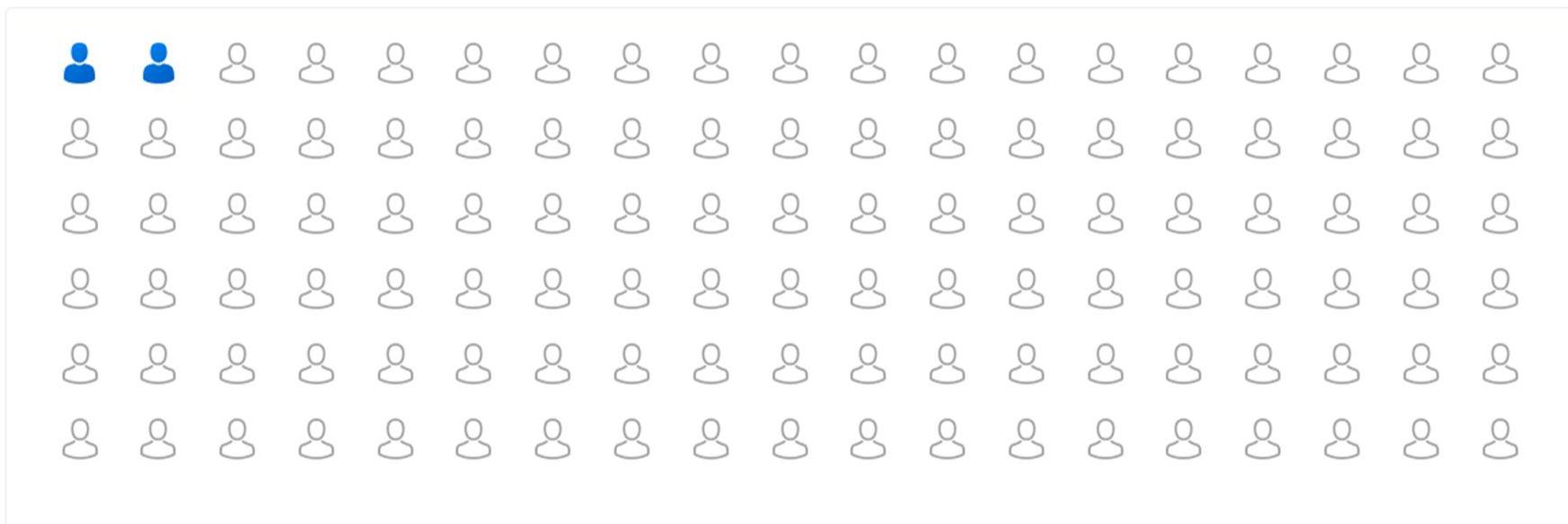


Объём рекламного рынка России в интернете
в 2012-2020 гг., млрд руб., без учёта НДС

[ПОСМОТРЕТЬ ОТЧЕТ АКАР](#)

Какая большая проблема рынка интернет-рекламы существует?

Компании активно продвигают свои сайты, однако по статистике АКАР, только 2% из всех, кто зашел на сайт, оставляют заявку.

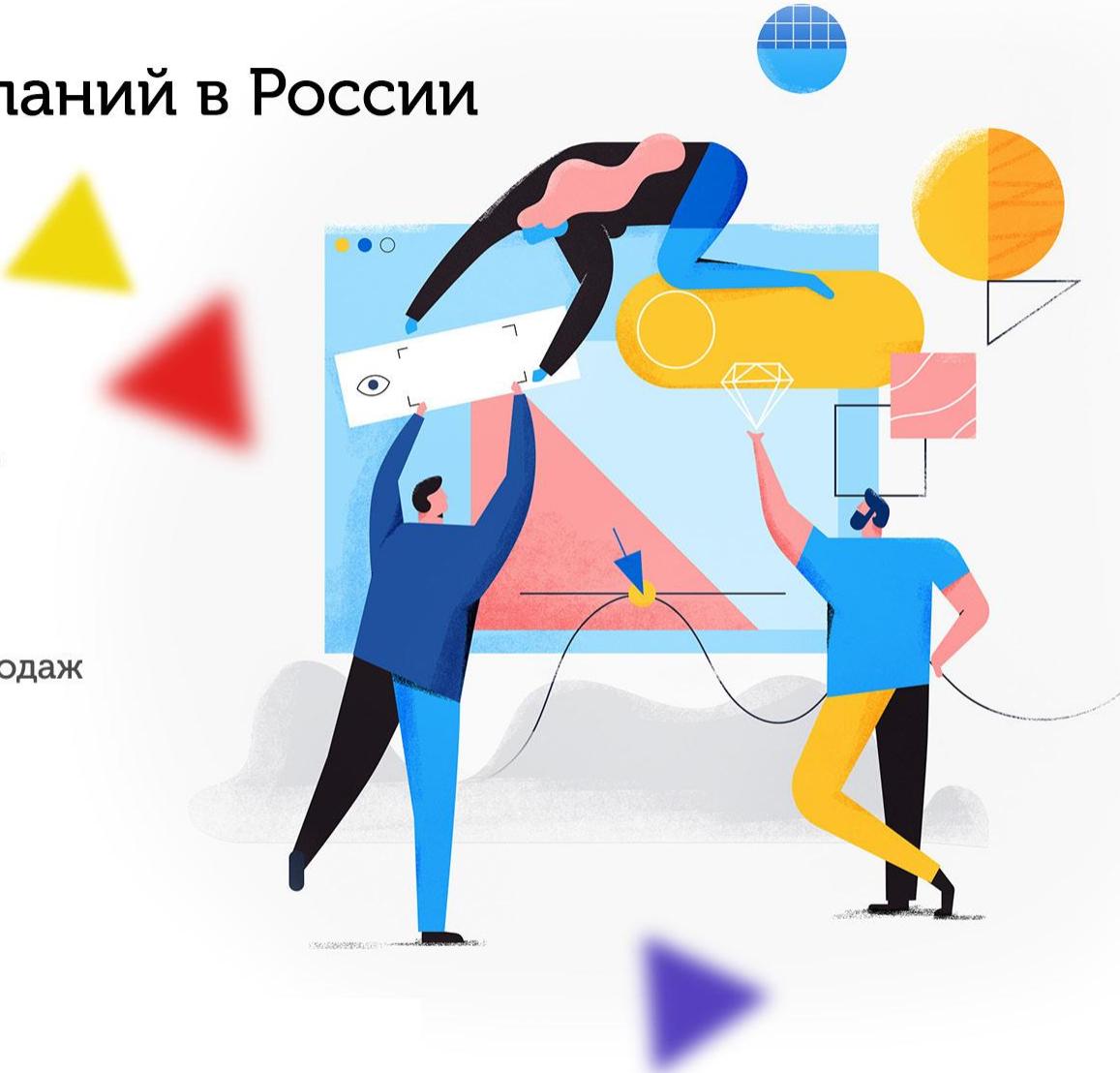


98% посетителей уходят с сайта, а вместе с ними и рекламный бюджет.

В результате у большинства компаний в России

- 1** Низкая конверсия сайта
- 2** Маленькое количество заявок от потенциальных клиентов
- 3** Цена 1 потенциального клиента от 600 рублей и более
- 4** Уходит большой рекламный бюджет, но при этом мало продаж

Поэтому компании активно ищут
«Как можно получать больше клиентов и продаж?»

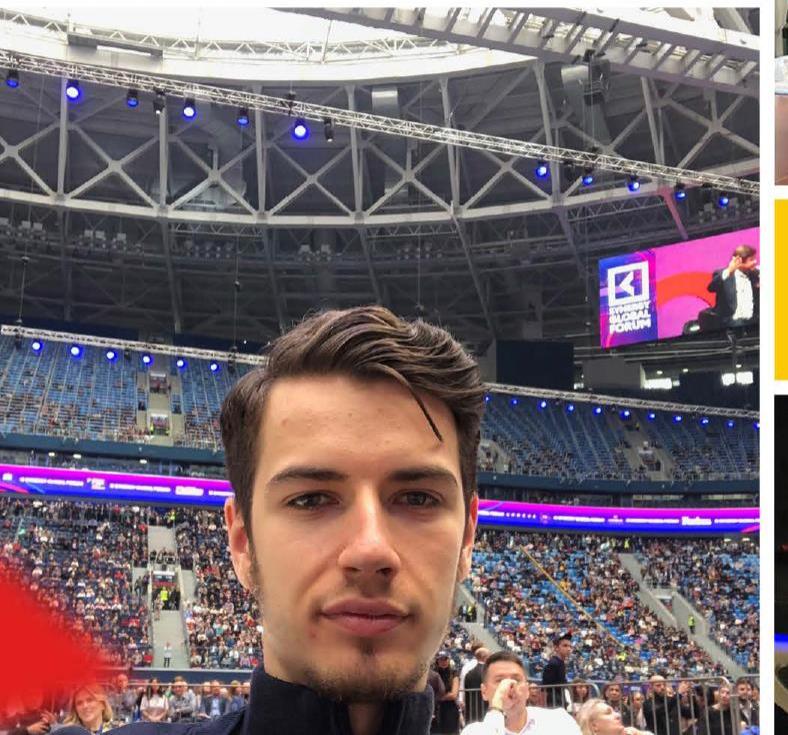


Мы нашли решение

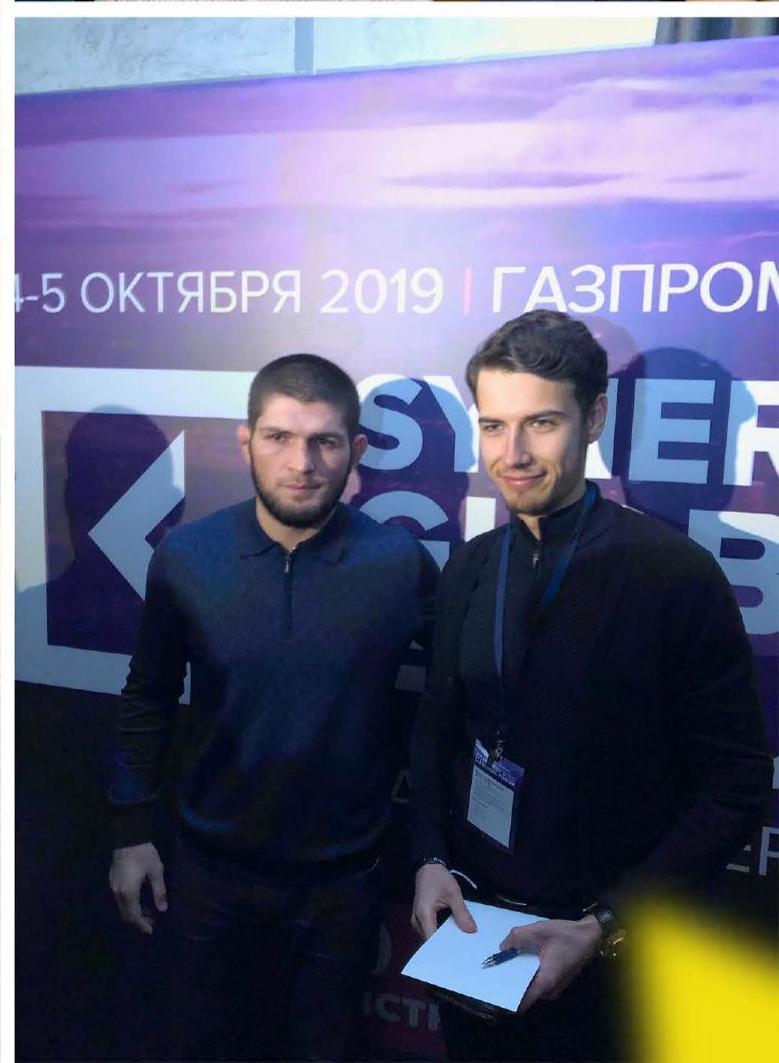
В 2015 году мы разработали уникальных сервис, который позволяет определять телефонные номера тех, кто заходил на сайт, но в итоге с сайта ушел и заявку не оставил.

В результате, мы увеличим количество клиентов в 5-7 раз, а предприниматели платят не просто за «номер», а только за тех клиентов, которые им по телефону подтвердили интерес.

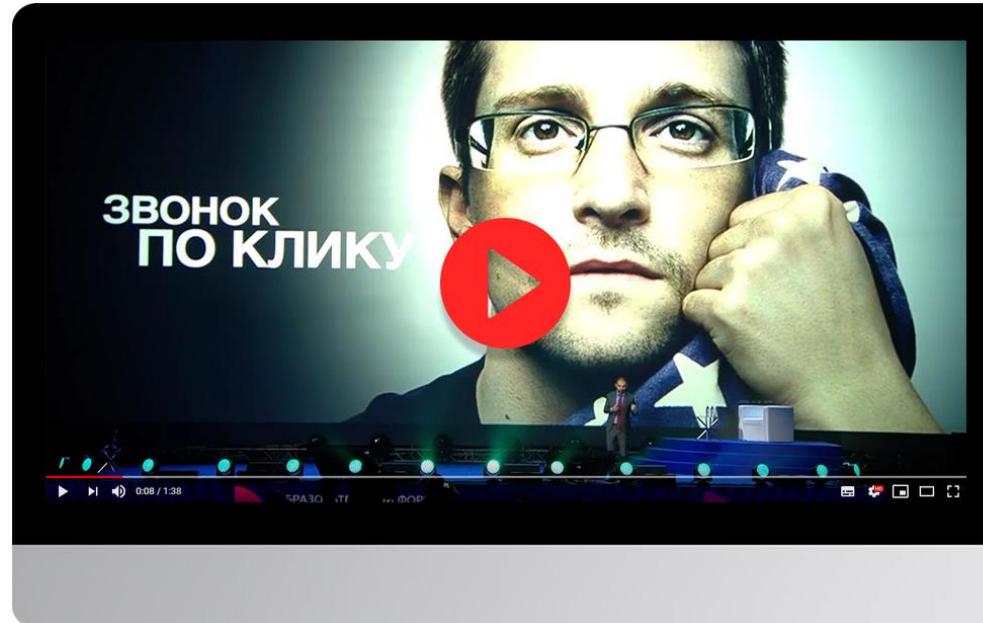




Жизнь компании



Посмотрите видео о нашем продукте



Видео о продукте на форуме Трансформация
в Олимпийском на 16 000 человек

Давайте на примере.



Это Сергей, владелец
компании «Окна Питер».

Когда мы пришли к Сергею, он был очень
растрашен, ведь вкладывал в Яндекс.Директ
более 300,000 рублей и получал 280-350
заявок от клиентов в месяц!

В результате, Сергей получал продаж
от рекламы **примерно столько же**, сколько
в нее вкладывал.



СТАНДАРТ



Мы рассказали про наш сервис, который позволяет получать в 6-7 раз больше потенциальных клиентов с гарантией результата прямо в договоре.

Сергей выбрал тарифный план «Стандарт» за 50,000 рублей и получил 800 телефонов потенциальных клиентов.

Сергей работает с нами уже 3,5 года, Ежемесячно закупая новые данные.

Продукт легко продавать бизнесу,
ведь мы продаем результат!

**Подключение и использование
стоит 0 рублей**

Каждый тарифный план – это конкретное количество телефонов потенциальных клиентов, которое прописывается в договоре!

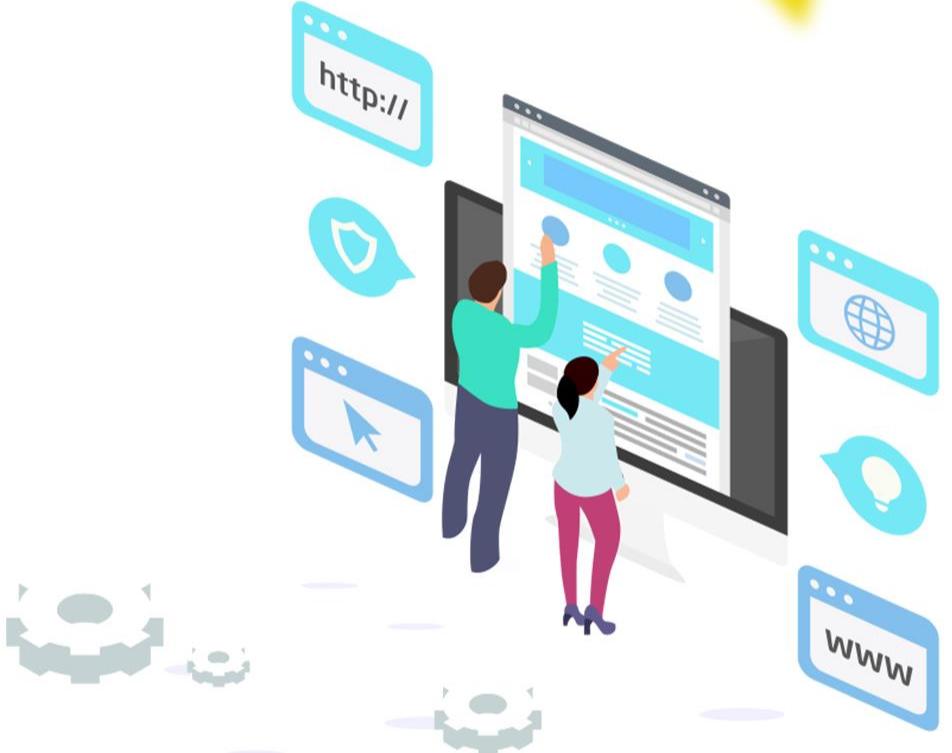
Цена номера составляет всего 40-83 руб./шт.
в зависимости от тарифного плана.



Что еще вы сможете продавать?

С 2016 года мы занимаемся продажей комплекса результативных услуг для бизнеса.

Это значит, что помимо нашего запатентованного продукта на генерацию клиентов, вы сможете продавать **еще более 12 различных услуг и продуктов.**





Разработка сайтов



Стоимость для клиента
от 40,000 р.



Ваша прибыль
от 25,000 р.



Разработка рекламных кампаний



Стоимость для клиента
от 30,000 р.



Ваша прибыль
от 15,000 р.



Создание WhatsApp-ботов



Стоимость для клиента
от 20,000 р.



Ваша прибыль
от 16,000 р.



Продажа «Подтвержденных Лидов»



Стоимость для клиента
от 60,000 р.



Ваша прибыль
от 30,000 р.



Продажа голосовых рассылок



Стоимость для клиента
от 10,000 р.



Ваша прибыль
от 5,000 р.



Упаковка бизнеса в франшизу



Стоимость для клиента
от 300,000 р.



Ваша прибыль
от 159,000 р.

Нашиими клиентами стали более 30,000 компаний

Мы особенно гордимся тем, что нам доверяют те из них, которые входят в список крупнейших брендов России!

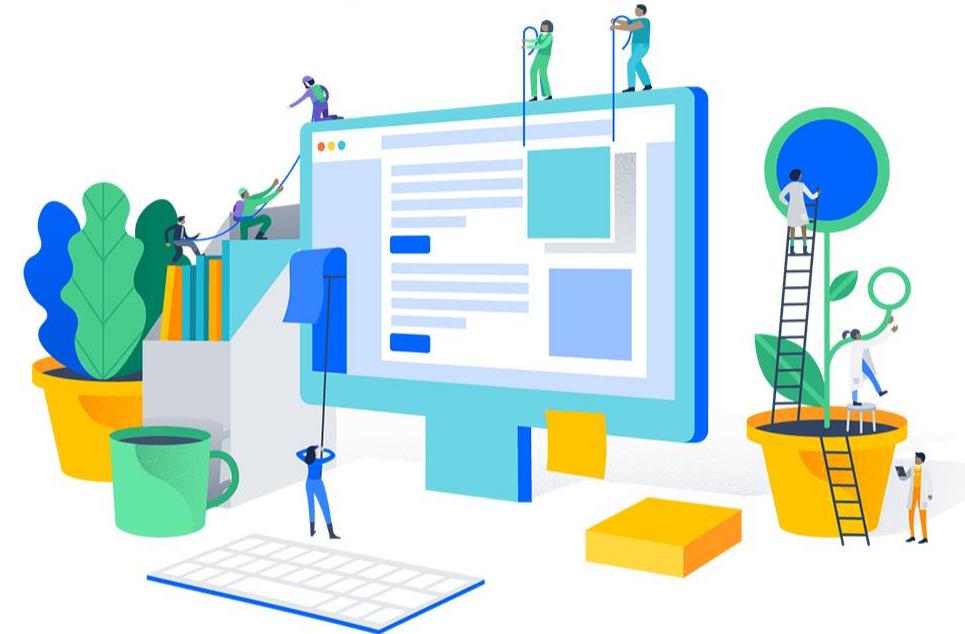


**Мы ищем партнеров, с которыми
вместе будем захватывать рынок**

Наша цель – закрыть **12%** от рынка
интернет-рекламы и для этого мы ищем партнеров.

**Вы получаете полноценный
запуск бизнеса «под ключ»,
где вашу работу будет курировать команда
из 6 специалистов головного офиса.**

Окупаемость бизнеса всего 2-4 месяца!



Франшиза, которая «работает»!

Франшиза – это модель копирования действующего бизнеса.
Вы не изобретаете велосипед, а **берете то, что уже работает**,
и начинаете это развивать в рамках своего региона.
Посмотрите статистику работы нашей компании.

447 млн. рублей



Наши финансовые результаты – факт, который готовы подтвердить через официальную бухгалтерскую отчетность и демонстрацию через интернет-банк.



Жизнь компании



Команда головного офиса состоит
из 150 сотрудников



Посмотреть команду

Что входит в покупку франшизы?

За 2 года построения франчайзинговой сети мы смогли найти ту модель, которая позволяет представительству за короткий промежуток времени выйти на отличные результаты!



1
Бизнес-модель,
позволяющая продавать
на 100,000,000р в год



2
Готовые
скрипты продаж



3
От 80 горячих
заявок от клиентов



4
23-дневная
программа обучения
от 8 специалистов



5
Личный наставник
в области продаж



6
HR-наставник +
инструменты подбора
10 сотрудников/месяц



7
Запатентованная
IT-платформа



8
Собственная
CRM-система



9
Полная
автоматизация бизнеса



10
Комплекс
из 7 промо-сайтов



11
Готовая база
на 2,500 компаний



12
Инструменты для
продажи продукта
на рынок США



13
Безлимитная
тех. поддержка клиентов



14
Технологии генерации
от 40 до 1600 обращений
в день



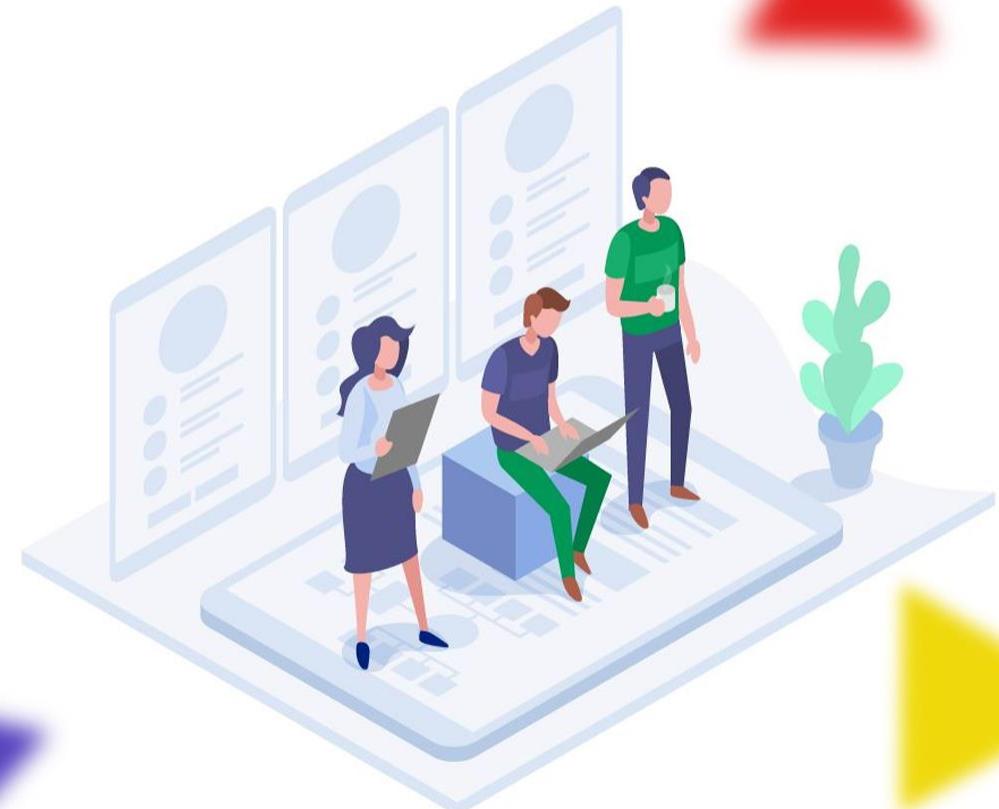
15
База знаний из более
чем 1,500 документов

Вам не нужно заниматься поиском клиентов!

В рамках нашего сотрудничества,
мы обеспечиваем каждого партнера
готовой базой

**из 80 потенциальных
клиентов в неделю.**

Ваша задача – продавать клиентам
в соответствии с нашим комплексом.



3 простых шага до первых денег



Находим бизнес, у которого есть сайт

Каждому партнеру мы предоставляем готовую базу по 80 потенциальных клиентов + инструменты для генерации новых клиентов.

Предлагаем увеличить на 400% отдачу от рекламы

Предлагаем подключение IT-решения, которое в его бизнесе будет обеспечивать сайту в 4 раза больше отдачу от рекламной кампании. Средний чек = 38,000 рублей.

Заключаем абонентский договор

Устанавливаем специальный код на сайт, передаем доступ в личный кабинет в IT-систему, куда начинают приходить обращения.



Простой расчет заработка на франшизе



Берем пессимистичные цифры:

- 1** Каждый менеджер по продажам получает базу в 400 потенциальных клиентов. Из них он закрывает на сделку всего 5 клиентов за месяц
- 2** Каждый клиент покупает минимальный тариф по 25,000 рублей

В результате, вы получаете 125,000 рублей объем продаж

Вы платите:

- Роялти в головной офис (20%) – 25,000 рублей
- Зарплату менеджеру – 40,000 рублей
- Налоги – 10,000 рублей

Итого – 75,000 рублей расходов

Заработка – 50,000 рублей чистой прибыли!

Простой расчет заработка на франшизе

Берем следующий месяц:

- 1** Менеджер получил еще 400 потенциальных клиентов и сделал снова 5 сделок за месяц + 3 клиента из клиентов прошлого месяца (наш бизнес построен на постоянных пролонгациях)
- 2** Каждый клиент покупает минимальный тариф по 25,000 рублей

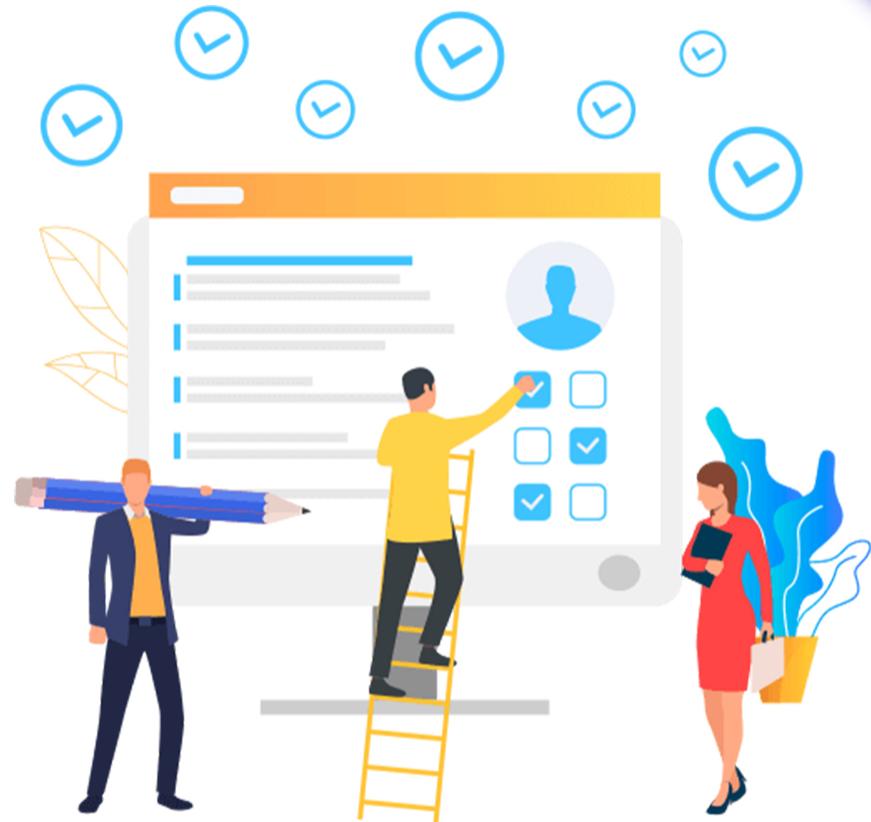
В результате, вы получаете 200,000 рублей объем продаж

Вы платите:

- Роялти в головной офис (20%) – 40,000 рублей
- Зарплату менеджеру – 45,000 рублей
- Налоги – 14,000 рублей

Итого – 99,000 рублей расходов

Заработка - 101,000 рублей чистой прибыли!



А теперь представьте, что у вас не один менеджер, а 2-3?
И клиенты платят не 25,000, а по 50,000 рублей?

Добро пожаловать в ИТ-бизнес :)

Посмотрите подробный план выхода на

500,000 рублей

чистой прибыли через

6 месяцев

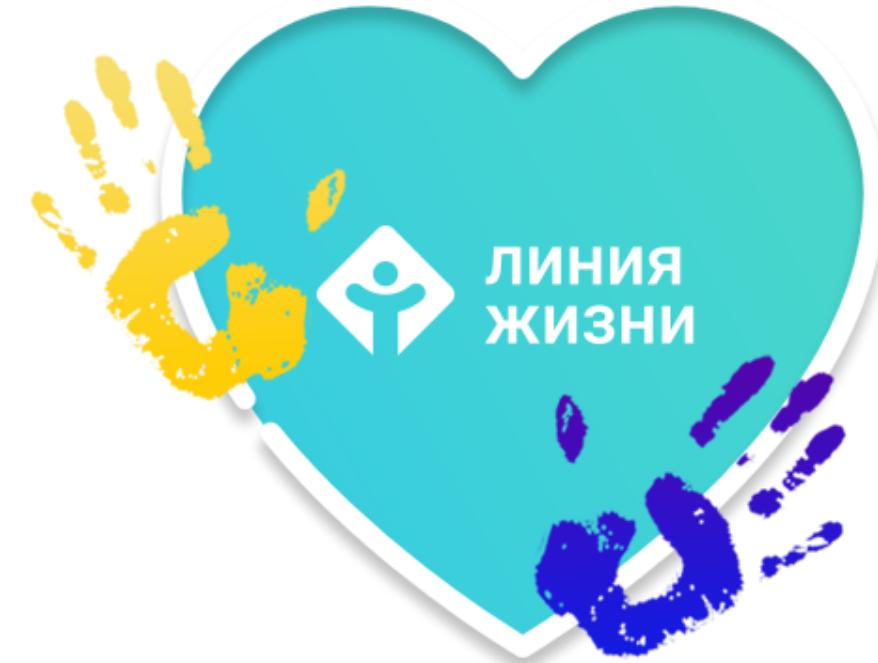
с момента запуска!



Business Progress-не только про деньги

Мы - официальные партнеры фонда "Линия жизни".
Мы точно знаем, что бизнес это не только про
"Зарабатывание" денег, но и про важную социальную
функцию, где бизнес должен отдавать и работать на благо
общества.

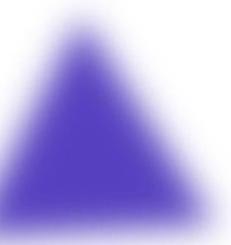
Мы помогаем добиваться результатов нашим клиентам
(увеличивать продажи бизнесу и спасать их от кризисов),
а также мы занимаемся помощью детям, которым,
к сожалению, не повезло при рождении, и направляем
часть нашей выручки на спонсирование крупнейшего
фонда "Линия жизни". На текущий момент времени мы
являемся членами корпоративного клуба "Линия жизни".



Корпоративный клуб



ДАВАЙТЕ ПЕРЕХОДИТЬ НА СЛЕДУЮЩИЙ ЭТАП - ЗНАКОМСТВО



«Мы не продаем франшизу каждому, а только тем, с кем видим, что можем построить эффективное долгосрочное сотрудничество».

Хотите узнать еще больше?

Получите доступ к 40+ часов
материалов по нашей франшизе.

Получить

